

**TUGAS AKHIR**  
**SISTEM AKUNTANSI PENJUALAN TUNAI PADA**  
**CV. ERKOTAMA**

*Oleh*

**OKNASTASIA CLAUDIA MATERO**

**NIM 16041025**



**KEMENTERIAN RISET TEKNOLOGI DAN PENDIDIKAN TINGGI**  
**POLITEKNIK NEGERI MANADO JURUSAN AKUNTANSI**  
**PROGRAM STUDI D III AKUNTANSI**

**2019**

## DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL.....	i
LEMBAR PERSETUJUAN PEMBIMBING .....	ii
LEMBAR PENGESAHAN .....	iii
DAFTAR RIWAYAT HIDUP.....	iv
ABSTRAK .....	v
KATA PENGANTAR .....	vi
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR TABEL.....	x
DAFTAR GAMBAR .....	xi
DAFTAR LAMPIRAN.....	xii
BAB I PENDAHULUAN .....	1
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	3
1.3 Tujuan Penelitian.....	3
1.4 Manfaat Penelitian.....	3
1.5 Metode Analisis Data .....	4
1.6 Deskripsi Umum Entitas .....	4
1.6.1 Sejarah Singkat Entitas .....	4
1.6.2 Visi dan Misi Perusahaan .....	6
1.6.3 Struktur Organisasi dan Job Deskripsi .....	6
1.6.4 Aktivitas Usaha .....	7
1.6.5 Komposisi Karyawan .....	8
BAB II DESKRIPSI PRAKTEK SISTEM AKUNTANSI ENTITAS .....	10
2.1 Landasan Teori .....	10
2.1.1 Pengertian Sistem .....	10
2.1.2 Definisi Sistem Akuntansi .....	10
2.1.3 Pengertian Sistem Akuntansi Penjualan Tunai.....	11
2.1.4 Fungsi yang Terkait .....	12
2.1.5 Dokumen yang Terkait .....	12
2.1.6 Catatan Akuntansi yang Digunakan .....	15
2.1.7 Bagan Alir Dokumen.....	16

2.1.8 Pengertian Sistem Pengendalian Intern .....	23
2.1.9 Tujuan Sistem Pengendalian Intern .....	23
2.1.10 Unsur-Unsur Sistem Pengendalian Intern .....	23
2.2 Praktek Sistem Akuntansi Penjualan Tunai pada CV. Erkotama.....	24
2.2.1 Fungsi yang Terkait .....	25
2.2.2 Dokumen yang Digunakan .....	26
2.2.3 Catatan Akuntansi yang digunakan dalam sistem penjualan .....	26
2.2.4 Flowchart/Bagan Alir Dokumen .....	27
2.3 Analisis Praktek Sistem Akuntansi Penjualan Tunai pada CV. Erkotama	30
<b>BAB III PENUTUP .....</b>	<b>31</b>
3.1 Kesimpulan.....	31
3.2 Saran.....	31
<b>DAFTAR PUSTAKA</b>	
<b>SURAT PERNYATAAN KEASLIAN TULISAN</b>	
<b>LAMPIRAN-LAMPIRAN</b>	
<b>LEMBAR KONSULTASI PEMBIMBING</b>	
<b>LEMBAR KOREKSI</b>	
<b>LEMBAR ASISTENSI REVISI</b>	

## **BAB I**

### **PENDAHULUAN**

#### **1.1 Latar Belakang**

Perkembangan ekonomi saat ini mengalami perubahan yang sangat pesat dengan tingkat persaingan yang tinggi. Keputusan yang tepat dan cermat memberikan dampak yang signifikan terhadap kemampuan daya saing perusahaan. Pengetahuan merupakan kekuatan yang sangat penting untuk membantu manajer dalam pengambilan keputusan. Oleh karena itu, perusahaan dituntut untuk melakukan kegiatan operasionalnya secara efektif dan efisien untuk mencapai tujuan yang hendak dicapai perusahaan. Pada umumnya, tujuan perusahaan ialah untuk mendapatkan keuntungan sebesar-besarnya.

Demi mencapai tujuan tersebut, perusahaan membutuhkan suatu sistem dan informasi untuk menjalankan operasi usahanya. Sistem yang baik dalam suatu perusahaan akan menciptakan prosedur kerja yang sistematis dan sesuai dengan aturan-aturan yang diterapkan dalam suatu organisasi, sehingga dapat menciptakan lingkungan kerja yang sehat dan saling mendukung. Untuk dapat melaksanakan aktivitas perusahaan yang baik dan teratur, perusahaan perlu alat informasi yang dapat menunjang kinerja perusahaan yaitu sistem akuntansi.

Sistem akuntansi dapat menghasilkan suatu informasi yang sangat berguna bagi pihak luar maupun pihak dalam perusahaan. Salah satu aktivitas yang sering dilakukan perusahaan dagang adalah aktivitas yang berhubungan dengan penjualan. Penjualan terbagi dua yaitu penjualan kredit dan penjualan tunai. Penjualan kredit yaitu dimana Pembeli melakukan pembayaran setelah barang diterima, jumlah dan jatuh tempo pembayarannya disepakati oleh kedua pihak dan akan dicatat oleh perusahaan sebagai piutang. Sedangkan penjualan tunai yaitu Pembeli harus melakukan pembayaran sesuai harga barang yang dipesan sebelum barang diserahkan kepada Pembeli. Tujuan penjualan tunai yaitu agar hasil dari penjualan tersebut langsung terealisasi dalam bentuk kas yang dibutuhkan perusahaan.

Perusahaan membutuhkan suatu sistem akuntansi penjualan tunai untuk mengatur pelaksanaan kegiatan penjualan secara tunai dan untuk mengawasi agar tidak terjadi penyelewengan atau kecurangan yang dapat menimbulkan kerugian dalam perusahaan. Untuk menghindari hal-hal yang tidak diinginkan, perusahaan harus lebih efisien dalam menentukan sistem akuntansi penjualan tunai, karena semakin baik sistem yang dimiliki perusahaan maka akan semakin baik pula kinerja perusahaan tersebut. Jika kinerja perusahaan baik maka dapat meningkatkan laba perusahaan dan tujuan yang diharapkan perusahaan dapat tercapai.

CV Erkotama adalah perusahaan yang bergerak dalam bidang perdagangan dan kegiatan utamanya adalah penjualan genset dan peminjaman genset. Sistem penjualan tunai merupakan sistem yang diterapkan

dalam perusahaan. Sistem akuntansi di CV Erkotama belum terlalu baik, karena masih ada fungsi yang terkait merangkap lebih dari satu pekerjaan. Untuk itu perlu dikaji kembali tentang sistem yang digunakan sehingga fungsi yang terkait dapat berperan sesuai dengan tugasnya masing-masing serta tidak ada penyalahgunaan dan penyelewengan sehingga hasilnya lebih efektif.

Berdasarkan uraian diatas, maka Penulis tertarik melakukan penelitian dengan judul “Sistem Akuntansi Penjualan Tunai pada CV Erkotama di Manado”.

## **1.2 Rumusan Masalah**

Berdasarkan latar belakang masalah diatas, maka rumusan masalah dalam penelitian ini adalah bagaimana sistem akuntansi penjualan tunai pada CV. Erkotama?

## **1.3 Tujuan Penelitian**

Tujuan penelitian ini adalah untuk mengetahui sistem akuntansi penjualan tunai pada CV Erkotama.

## **1.4 Manfaat Penelitian**

Manfaat penyusunan tugas akhir ini sebagai berikut:

1. Dapat digunakan sebagai acuan dalam meningkatkan kualitas sistem akuntansi penjualan tunai pada perusahaan.
2. Sebagai sarana untuk mempraktekkan langsung di lapangan atas teori yang telah didapatkan selama perkuliahan, serta untuk memperluas

pengalaman dan pengetahuan terutama mengenai sistem akuntansi penjualan tunai.

3. Sebagai referensi bagi mahasiswa lain yang akan melakukan penelitian lebih lanjut terutama mahasiswa jurusan akuntansi tentang sistem akuntansi penjualan tunai.

## **1.5 Metode Analisis Data**

Metode analisis data yang digunakan adalah metode deskriptif komparatif yaitu menggambarkan, menguraikan, dan menjelaskan suatu sistem akuntansi penjualan tunai di CV Erkotama dan membandingkan dengan teori sistem akuntansi menurut Mulyadi.

## **1.6 Deskripsi Umum Entitas**

### **1.6.1 Sejarah Singkat Entitas**

Awalnya CV. Erkotama adalah perusahaan kontraktor yang sudah lama berdiri sejak 14 Tahun yang lalu. Pada tahun 2014 perusahaan ini menjadi perusahaan untuk pembelian genset dan panel, pemeliharaan genset diesel dan portable serta instalasi genset. CV Erkotama sendiri adalah sebuah perusahaan distributor resmi genset hargen area Sulawesi, Gorontalo dan Maluku yang beralamat di Perkamil, Jl. Manguni Raya No. 04 Manado-Sulawesi Utara. CV Erkotama dibawah pimpinan Bapak Erwin Korompis sebagai Direktur yang dikukuhkan sebagai Pengusaha Kena Pajak dengan adanya NPWP, SITU, SIUP dan TDP sejak Tahun 2002. CV Erkotama berada dibawah naungan PT. Hargen Nusantara yang didirikan dengan

tujuan untuk memenuhi kebutuhan listrik masyarakat Indonesia pada umumnya. Awalnya PT. Hargen Nusantara bernama Harco Jaya dan berdiri pada tahun 1999 dimana pada waktu Harco Jaya masih bergerak dalam penjualan Genset bekas dan Rekondisi.

Tahun 2007 Harco Jaya berganti nama menjadi PT. Hargen Nusantara dan sudah mulai mengembangkan sayapnya dengan tidak hanya menjual Genset Bekas dan Rekondisi, tetapi mulai menjual produk-produk baru mulai dari 8 KVA sampai dengan 1000 KVA dengan merk-merk seperti Yanmar, Perkins, Doosan, Volvo, Isuzu Foton, Cummins, Lovol, Mitsuishi. PT. Hargen Nusantara dikukuhkan sebagai Pengusaha Kena Pajak dengan NPWP No : 02.672.918.6-402.000 beralamat di Jl. Manis Kiri KP Paburuan RT 06 RW 01 Manis Jaya Jatiuwung Tangerang.

CV. Erkotama bekerja sama dengan 17 Pengusaha kecil yang ditunjuk sebagai Reseller Genset di berbagai daerah sesuai dengan kebutuhan yang diperlukan. CV Erkotama sendiri mempunyai tujuan untuk mempermudah masyarakat beraktivitas dengan berbagai produ genset yang dijual dan didistribusikan agar mudah memakai genset sesuai kebutuhan masyarakat, serta meyakinkan masyarakat bahwa Produk dan Kualitas genset yang dijual terjamin baik dari segi harga, produk yang terjangkau dan berkualitas. Genset yang disediakan oleh CV Erkotama memiliki berbagai macam produk genset yang lengkap dan Ready Stock mulai dari Genset Diesel sampai pada Genset Portable, serta menyediakan Sparepart Genset yang sesuai dengan kapasitas, type mesin dan merk mesin itu sendiri.



### 1.6.2 Visi dan Misi Perusahaan

Visi:

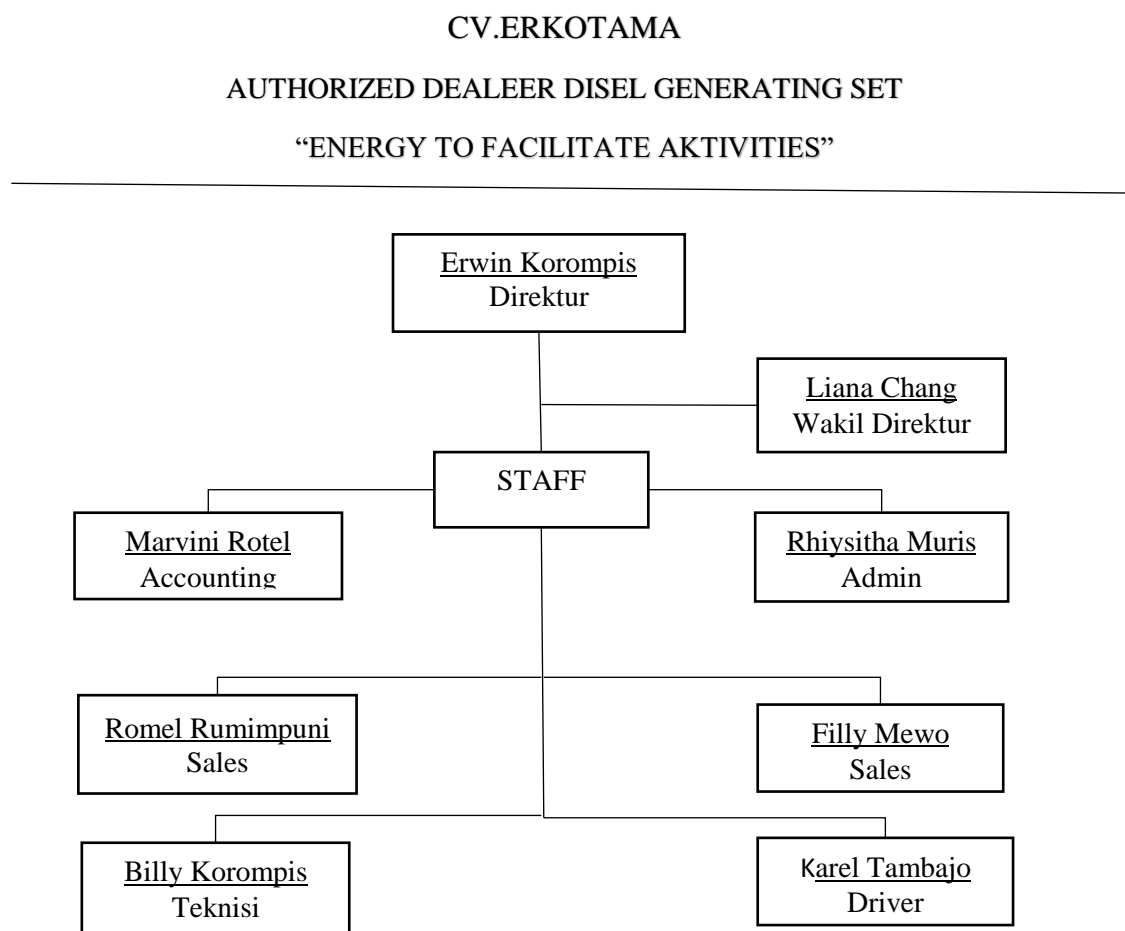
Menjadi perusahaan gensek kelas dunia dari segi kualitas maupun kuantitas.

Misi:

Memberikan pelayanan terbaik kepada pelanggan baik dari segi informasi, produk maupun purna jual demi tercapainya kepuasan pelanggan.

### 1.6.3 Struktur Organisasi dan Job Deskripsi

Gambar 1. 1 Struktur Organisasi



Sumber: Data dari CV. Erkotama

#### Uraian Pekerjaan:

a. Direktur

Memimpin perusahaan dengan menerbitkan kebijakan-kebijakan perusahaan atau institusi. Memilih, menetapkan, mengawasi tugas dari karyawan dan kepala bagian (manajer) atau wail direktur.

b. Accounting

Sebagai informasi keuangan suatu organisasi akuntansi dibuat secara kualitatif dengan satuan ukuran uang. Informasi mengenai keuangan sangat dibutuhkan khususnya oleh pihak manajer/manajemen untuk membantu dalam pengambilan keputusan suatu organsasi.

c. Admin

Memastikan segala kegiatan yang bersifat adminitrasi/ketatausahaan kantor atau perusahaan berjalan dengan baik dan lancar.

#### **1.6.4 Aktivitas Usaha**

CV Erkotama bergerak dibidang perdagangan genset, melakukan kegiatan usaha antara lain.

- Kegiatan Penjualan

CV Erkotama adalah perusahaan yang aktivitasnya adalah menjual secara tunai dan menyewakan genset. Kegiatan penjualan sering dilakukan lewat promosi ditempat-tempat ramai seperti mall, transmart dan lain-lain.

- Penerimaan Kas

Penerimaan kas di CV Erkotama biasanya didapatkan dari adanya customer yang membeli genset dan ada juga yang meminjam genset.

- Kegiatan Pembelian

Pembelian yang terjadi di CV Erkotama biasanya terjadi ketika stok barang atau genset telah habis maka perusahaan akan memesan genset pada pemasok di Jakarta. Produk yang dipesan kemudian dikirim ke Manado.

- Pengeluaran Kas

Pengeluaran kas yang terjadi di CV Erkotama yaitu pembelian genset dan pembayaran beban operasional perusahaan.

- Pembayaran gaji dan upah

Aktivitas penggajian di perusahaan dilakukan secara tunai kepada karyawan tiap bulan. Karyawan diberikan THR di hari-hari besar sesuai dengan peraturan yang berlaku.

### **1.6.5 Komposisi Karyawan**

1. Direktur

Memimpin perusahaan dengan menerbitkan kebijakan-kebijakan perusahaan atau institusi. Memilih, menetapkan, mengawasi tugas dari karyawan dan kepala bagian (manajer) atau wail direktur.

2. Accounting

Sebagai informasi keuangan suatu organisasi akuntansi dibuat secara kualitatif dengan satuan ukuran uang. Informasi mengenai keuangan

sangat dibutuhkan khususnya oleh pihak manajer/manajemen untuk membantu dalam pengambilan keputusan suatu organisasi.

### 3. Admin

Memastikan segala kegiatan yang bersifat administrasi/ketatausahaan kantor atau perusahaan berjalan dengan baik dan lancar.